

no todos
hablamos
el mismo
idioma

saray ortiz



PETICIÓN DE PRESUPUESTO



no todos **hablamos** el mismo **idioma**

saray ortiz

PETICIÓN DE PRESUPUESTO

Mi objetivo principal

Conseguir una reunión

Beneficios

Aplico un filtro

CONSEJO IMPORTANTE

Investiga el sector del cliente

no todos **hablamos** el mismo **idioma**



REUNIÓN



no todos **hablamos** el mismo **idioma**

saray ortiz

REUNIÓN

Traduce tu mente

Trabaja la empatía: hay palabras de tu día a día que tus clientes no conocen.

Tu objetivo

Que te entiendan

¡OJO!

Hay que definir, no sustituir

no todos **hablamos** el mismo **idioma**



REUNIÓN

Ejemplos

Optimizado para SEO, responsive, hosting,
plugin, widget, tema... WordPress

no todos **hablamos** el mismo **idioma**



REUNIÓN

Cuida tu lenguaje corporal

Espalda recta

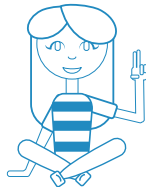
Evita tics nerviosos (o que no sean muy evidentes)

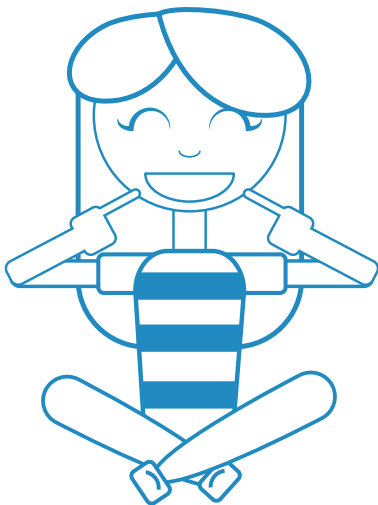
Evita mirar el reloj de forma descarada

Manos a la vista

Mira a los ojos

Ten tacto





no todos **hablamos** el mismo **idioma**

saray ortiz

REUNIÓN

Retos a superar

Consigue que acepten tus sugerencias

Muchos desconocen tu esfuerzo

Escépticos

El precio no es lo único que importa



CONSEJO ESPECIAL

Que no se queden con dudas

no todos **hablamos** el mismo **idioma**



EL PRESUPUESTO



no todos **hablamos** el mismo **idioma**

saray ortiz

EL PRESUPUESTO

Presentación del presupuesto

Revisa las faltas de ortografía

Respetar tu imagen corporativa

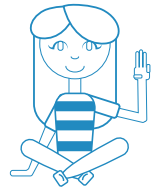
Respetar lo hablado durante la reunión

Google Translate Mental activado

PDF

Seguimiento del presupuesto

no todos **hablamos** el mismo **idioma**



saray ortiz

CONCLUSIONES

1. Demuestra a tu posible cliente que puede confiar en ti

2. Trabaja la empatía

3. Sonríe



no todos
hablamos
el mismo
idioma

saray artiz

no todos
hablamos
el mismo
idioma

saray artiz

Eskerrik asko
Muchas **gracias**

